

Comment transformer mon devis de rénovation énergétique en commande ?

POUR QUI ? Public concerné	Personne de terrain qui s'est installée à son compte, toute personne ayant une activité de gestion. <i>Nos formations sont conçues pour les entreprises de petite à moyenne taille exerçant en plomberie, chauffage, climatisation ou électricité.</i>
Prérequis	Aucun. Ce module peut servir de base ou de remise à niveau.
OBJECTIFS	A l'issue du module, le participant devra être capable de : <ul style="list-style-type: none"> - se démarquer face aux offres concurrentielles actuelles - construire son argumentaire de vente - utiliser les leviers des aides financières à la rénovation énergétique
CONTENU Durée	14 heures sur 2 x 1 jour
Contenu séquencé	<ol style="list-style-type: none"> 1. Le contexte concurrentiel local des plombiers-chauffagistes et des frigoristes en Gironde 2. Comment faire face aux offres de rénovation énergétique à 1€ <ul style="list-style-type: none"> • Méthodes et démarches • Simulation chiffrée pour un remplacement de chaudière par exemple 3. Comment déployer ses avantages concurrentiels face aux stratégies des grands groupes ? <ul style="list-style-type: none"> • L'argumentaire de vente APB • Construction de son propre argumentaire de vente • Le traitement des objections par la méthode CRAC • La technique face à l'objection « c'est trop cher » • Réponse aux objections que vous avez déjà rencontrées 4. Comment mettre en place des partenariats avec les fournisseurs et fabricants pour gagner des marchés ? <ul style="list-style-type: none"> • Le distributeur : accompagnement commercial à la vente • Le fabricant : accompagnement sur le financement 5. Les techniques de négociation, les techniques de conclusion
Pédagogie	30% théorie – 70% pratique Vidéo-projection, exercices pratiques, jeux de rôle, outils réutilisables dans l'entreprise
Formateur(s)	Lionel DAVID (formateur auprès d'artisans et d'entreprises)
Validé par	Attestation de stage
Et après ?	G2 Mes documents sont-ils conformes ?
ORGANISATION	Lieu : IF2P EVOLUTION, 176 rue Achard, Bât C1, 33300 BORDEAUX Horaires : 8h30 – 12h / 13h – 16h30 Effectif mini / maxi : le groupe sera compris entre 4 et 8 personnes Matériel à prévoir : ceux qui le souhaitent peuvent venir avec leur ordinateur Repas : offert Hébergement : une liste d'hôtels sera fournie avec votre convocation
TARIFS	490 € net / personne
FINANCEMENT	Code CPF : Non / Code AROFE : en attente / Code Kairos : en attente Formacode : 32076 gestion d'entreprise / NSF : 310s / Code ROME : M1302
DATES	19 et 26 novembre 2019